

LIKE HOSANA, 18.230.0094

PENERAPAN METODE REGRESI LINIER UNTUK MERAMALKAN PENJUALAN HANTAG (LABEL KERTAS) PADA PERCETAKAN ADI PUTRA JAYA OFFSET

Dibawah bimbingan Bapak Arief Soma Darmawan,ST.,M.Kom dan Ibu Nurul Amalia, S.Kom., M.Kom.

Halaman xvii + 78 Halaman / 47 gambar / 12 tabel / 11 pustaka

ABSTRAK

Penerapan metode regresi linier untuk meramalkan penjualan hantag (label kertas) pada percetakan adi putra jaya offset. Tujuan dari penelitian ini adalah Terwujudnya sistem pendukung keputusan untuk meramalkan penjualan Hantag dengan metode Regresi Linier pada Percetakan Adi Putra Jaya Offset. Permasalahan yang ada saat ini dan menjadi kendali bagi pemilik yaitu sering mengalami kekurangan atau kelebihan persediaan stok Hantag dikarenakan penjualan yang mengalami peningkatan atau penurunan penjualan pada musim tertentu. Dalam tahun terakhir ini sering mengalami kekurangan persediaan stok Hantag yang menyebabkan konsumen kecewa. Sistem pendukung keputusan dalam menentukan peramalan penjualan menggunakan metode Regresi Linier karena Regresi Linier seringkali digunakan untuk mengatasi permasalahan analisis regresi yang melibatkan hubungan dari dua atau lebih variabel bebas. Sudah banyak cara atau metode yang digunakan dalam menerapkan sistem pendukung keputusan seperti yang telah dilakukan oleh beberapa peneliti sebelumnya telah menggunakan aplikasi SPK sebagai solusi pemecahan masalah muti-kriteria diberbagai bidang. Dengan adanya sistem pendukung keputusan peramalan penjualan dengan metode regresi linier diharapkan pemilik lebih mudah dalam meramalkan penjualan dimasa mendatang.

Kata Kunci : Penerapan metode , Peramalan, Percetakan Adi Putra Jaya Offset

LIKE HOSANA, 18.230.0094

PENERAPAN METODE REGRESI LINIER UNTUK MERAMALKAN PENJUALAN HANTAG (LABEL KERTAS) PADA PERCETAKAN ADI PUTRA JAYA OFFSET

Under the guidance of Arief Soma Darmawan,ST.,M.Kom dan Nurul Amalia, S.Kom., M.Kom.

Pages xvii + 78 pages / 47 pictures / 12 tables / 11 libraries

ABSTRACT

Application of linear regression method to forecast sales of hantags (paper labels) at Adi Putra Jaya Offset Printing. The purpose of this research is the realization of a decision support system to forecast Hantag sales with the Linear Regression method at Adi Putra Jaya Offset Printing. The problem that exists today and becomes the control for the owner is that they often experience a shortage or excess of Hantag's stock due to increased or decreased sales in certain seasons. In recent years, Hantag has often experienced a shortage of stock, which has caused consumers to be disappointed. The decision support system in determining sales forecasting uses the Linear Regression method because Linear Regression is often used to overcome regression analysis problems involving the relationship of two or more independent variables. There have been many ways or methods used in implementing a decision support system as has been done by several previous researchers who have used the DSS application as a solution to solving multi-criteria problems in various fields. With the sales forecasting decision support system with linear regression method, it is hoped that the owner will find it easier to predict future sales.

Keywords: Application of the method, Forecasting, Adi Putra Jaya Offset Printing