

ROSSI AZZAHRO, 19.120.0014

KOMPUTERISASI SISTEM AKUNTANSI PENJUALAN SI PT SURYA PERKASA ANUGRAH ABADI PEKALONGAN, dibawah bimbingan bapak Wahyu Setianto, S.Kom.,M.Kom dan Ibu Tri Nur Ika Royanti, S.Kom., M.Kom, 157+xvi hal/144 gambar/23 tabel/2 lampiran/20 pustaka (2012-2019)

### **ABSTRAK**

*PT Surya Perkasa Anugrah Abadi Pekalongan merupakan perusahaan yang bergerak di bidang penjualan unit sepeda motor secara tunai dengan cara pembeli datang langsung ke dealer. PT Surya Perkasa Anugrah Abadi Pekalongan menggunakan metode penjualan B2C (Business to Consumer) yakni mealukan penjualan unit sepeda motor kepada pembeli secara langsung.*

*. Oleh karena itu perlu dibangun sebuah perangkat lunak tentang Komputerisasi Sistem Akuntansi Penjualan di PT Surya Perkasa Anugrah Abadi Pekalongan. Pembangunan sistem menggunakan metode pengembangan Waterfall mulai dari tahap Communication, Planning, Modelling, Construction, dan Deployment. Sistem ini telah diuji menggunakan pengujian Graphical User Interface (GUI) dan User Acceptance Test (UAT) yang menghasilkan proses sistem yang sudah sesuai dengan kebutuhan. Hasil dari sistem mampu membantu dalam mengelola transaksi penjualan tunai, jurnal umum, buku besar dan laporan data barang sehingga memudahkan bagian penjualan dalam menjalankan tugasnya.*

Kata Kunci : Sistem Akuntansi, Penjualan, PT Surya Perkasa Anugrah Abadi

ROSSI AZZAHRO, 19.120.0014

COMPUTERING THE SALES ACCOUNTING SYSTEM PT SURYA PERKASA ANUGRAH ABADI PEKALONGAN, under the guidance of Mr. Wahyu Setianto, S.Kom., M.Kom and Mrs. Tri Nur Ika Royanti, S.Kom., M.Kom, 157+xvi page/144 pictures/ 23 tables/2 appendices/20 bibliography (2012-2019)

### **ABSTRAC**

*PT Surya Perkasa Anugrah Abadi Pekalongan is a company engaged in selling motorcycle units in cash by way of buyers coming directly to the dealer. PT Surya Perkasa Anugrah Abadi Pekalongan uses the B2C (Bussiness to Consumer) sales method, namely selling motorcycle units directly to buyers.*

*. Therefore, it is necessary to build a software about Computerized Sales Accounting System at PT Surya Perkasa Anugrah Abadi Pekalongan. The system development uses the Waterfall development method starting from the Communication, Planning, Modeling, Construction, and Deployment stages. This system has been tested using Graphical User Interface (GUI) and User Acceptance Test (UAT) testing which results in system processes that are in accordance with needs. The results of the system are able to assist in managing cash sales transactions, general journals, ledgers and goods data reports, making it easier for the sales department to carry out their duties.*

Keywords: Accounting System, Sales, PT Surya Perkasa Anugrah Abadi