

MUHAMMAD MIRZA, 20.230.0076

**PERAMALAN PENJUALAN DI TOKO BY.FARISA KEDUNGWUNI
MENGUNAKAN METODE REGRESI LINIER**

Dibawah bimbingan Risqiati, M.Kom dan Nur Ika Royanti, M.Kom,

Halaman xi + 78 Halaman / 33 gambar / 15 tabel / 19 pustaka

ABSTRAK

Dalam proses bisnis yang dilakukan oleh pihak toko By.farisa Kedungwuni, terdapat permasalahan yang sering terjadi yaitu permintaan atau penjualan yang melebihi stok yang tersedia. Hal ini mengakibatkan pihak toko kewalahan untuk memenuhi permintaan pelanggan. Untuk mengatasi kendala tersebut, diperlukan suatu keputusan yang tepat untuk memperkirakan atau meramalkan penjualan pada periode berikutnya. Maka, dikembangkanlah sebuah sistem peramalan penjualan dengan menggunakan metode regresi linier. Sistem ini dirancang untuk mampu melakukan peramalan atau prediksi penjualan untuk periode mendatang. Dengan adanya sistem peramalan ini, pihak By.farisa dapat memperkirakan penjualan yang akan terjadi pada periode berikutnya dan menggunakan hasil peramalan tersebut sebagai bahan pertimbangan dalam pengambilan keputusan.. Dimana metode pengembangan yang digunakan adalah metode CRISP-DM dengan pengujian berupa whitebox testing, blackbox testing, serta User Acceptance Testing (UAT). Hasil pengujian menunjukkan bahwa sistem peramalan penjualan yang dikembangkan mendapatkan hasil yang cukup memuaskan dengan skor MAPE sebesar 19%.

Kata Kunci : *Penjualan, Data Mining, Regresi Linier, CRISP-DM*