

NASWA NATANIA, 22.120.0001

SISTEM AKUNTANSI PENJUALAN PADA BATIK SOGO GENES

PEKALONGAN, dibawah bimbingan Eko Budi Susanto, M.Kom dan Hari Agung Budijanto, M.Kom.

193 + xviii halaman / 151 gambar/ 22 tabel

ABSTRAK

Batik Sogo Genes merupakan usaha sendiri yang melayani grosir dan eceran serta menerima reseller batik yang bergerak dibidang penjualan dengan menjual berbagai macam motif batik, kemeja, blouse, dan hem yang harganya terjangkau. Proses penjualan memiliki kendala yaitu pencatatan penjualan masih menggunakan perkiraan yang dapat mengakibatkan kesalahan nominal dengan menggunakan kertas untuk laporan pemasukan, dan pada laporan penjualan dicatat berupa nota mingguan. Berdasarkan permasalahan tersebut maka perlu dibuatkan sistem akuntansi penjualan yang mampu mencatat transaksi penjualan dengan baik dan efisien serta dapat menyajikan laporan keuangan dan laporan penjualan yang akurat dan meminimalisir kesalahan yang terjadi. Metode pengumpulan data yang dipakai berupa data primer dan data sekunder. Dalam pembuatan sistem ini menggunakan metode pengembangan sistem waterfall menurut Baibul Tujni yang terdiri dari communication, planning, modelling, construction, dan deployment. Sistem ini menggunakan metode pengujian berupa Black Box dan UAT (User Acceptance Testing). Dari metode pengumpulan, pengembangan, dan pengujian sistem menciptakan suatu Sistem Akuntansi Penjualan pada Batik Sogo Genes Pekalongan yang mampu menyajikan pencatatan, pelaporan, dan penyusunan terstruktur serta teratur agar penjualan suatu usaha berjalan dengan baik.

Kata Kunci : Sistem, Akuntansi, Penjualan, Waterfall

NASWA NATANIA, 22.120.0001

SALES ACCOUNTING SYSTEM AT BATIK SOGO GENES PEKALONGAN,
under the guidance of Eko Budi Susanto, M.Kom and Hari Agung Budijanto,
M.Kom.

193 + xviii halaman / 151 images / 22 table

ABSTRACT

Batik Sogo Genes is a self-owned business that serves both wholesale and retail customers and accepts batik reseller, operating in sales sector by selling various batik motifs, shirts, blouses, and hems at affordable prices. The sales process has a constraint, namely that sales recording still uses estimates, which can lead to nominal error by using paper for income reports, and sales reports are recorded in the form of weekly notes. Based on these issues, it is necessary to create a sales accounting system that can record sales transactions accurately and efficiently, as well as present financial reports and sales reports that are accurate and minimize errors. The data collection methods used are primary data and secondary data. In the development of this system, the waterfall development method according to Baibul Tujni is used, which consists of communication, planning, modelling, construction, and deployment/ this system uses testing methods such as Black Box and UAT (User Acceptance Testing). Through the methods of collection, development, and system testing, it creates a Sales Accounting System for Batik Sogo Genes Pekalongan that is capable of providing structured and orderly recording, reporting, and organization to ensure the sales of a business run smoothly.

Keywords : System, Accounting, Sales, Waterfall